

СОДЕРЖАНИЕ

ПОЛИТИКА

Интервью Посла Индии корреспонденту РИА Новости	2-7
Презентация Курской области	8
Соглашение о сотрудничестве в образова- тельной сфере было подписано в Госдуме	9
Визит спикера Госдумы России в Индию.....	10

ЭКОНОМИКА

Сфера управления частным капиталом в Индии растет	11-13
--	-------

НАУКА И ТЕХНОЛОГИЯ

Индийский ИТ вступает в новую эру с Интернетом вещей	14
Цифровой доктор	15

КУЛЬТУРА

Значение Мехенди в индийских свадьбах.....	16-19
---	-------

ТУРИЗМ

Удайпур - город озер и Венеция Востока.....	20-23
--	-------

ИНДИЙСКАЯ КУХНЯ

Самоса (вегетарианская)	24
-------------------------------	----

На первой странице обложки: Гул Махал (Цветочный Дворец) в храме Джаг, Озеро Пичхола, Удайпур.

На четвертой странице обложки: Храм Джагдиш, Удайпур.

РЕДАКЦИОННОЕ ОБРАЩЕНИЕ



Уважаемые читатели,

В феврале состоялся важный двусторонний визит в Индию. Спикер Государственной Думы РФ Е.П. г-н Сергей Нарышкин возглавил парламентскую делегацию. В ходе визита г-н Нарышкин встретился с Е.П. г-ном П. Мукерджи, президентом Индии, Е.П. г-ном Хамидом Ансари, вице-президентом Индии и Е.П. г-жой Сумитрой Махараджан, спикером Лок Сабха (нижняя палата парламента Индии). Во время визита состоялась третья сессия парламентской комиссии Индии-России.

Февраль считается началом весеннего сезона в Индии. В середине февраля открывается Могольский сад при Президентском Дворце для публики более чем с 10 000 тюльпанами, 120 сортами роз и других цветов. Из-за приятной погоды февраль является хорошим временем для посещения Индии, а также Удайпура, статью о котором вы сможете прочитать в этом номере вестника.

Мы будем рады получить ваши предложения/комментарии по содержанию журнала по адресу: ssinfo@indianembassy.ru. Ваши предложения/комментарии помогут улучшить содержание "Вестника". Если вы хотите опубликовать статью в нашем информационном бюллетене, вы можете отправить её с краткой информацией о себе на вышеуказанный адрес электронной почты. В случае, если ваша статья будет утверждена к публикации или ваши предложения/комментарии будут полезными, Посольство направит Вам вознаграждение.

Рахул Шривастава,
Советник по Прессе, Информации и
Культуре, Посольство Индии в Москве

Интервью Посла Индии корреспонденту РИА Новости



Посол Индии в РФ: Мы готовы стать полноправным членом ШОС.

Индия уже в ближайшие месяцы может начать поставки буйволиного мяса и молока на российский рынок. Ожидается, что индийские поставщики и Россельхознадзор в ближайшее время могут согласовать все оставшиеся вопросы, рассказал в интервью корреспонденту РИА Новости Полине Чернице посол Индии в РФ Пунди Шринивасан Рагхаван. Поставки некогда экзотической сельхозпродукции на российский рынок - следствие не только внешнеполитической конъюнктуры. После прихода к власти в Индии нового премьер-мини-

стра Нарендры Моди и визита в страну российского лидера Владимира Путина Москва и Нью-Дели пытаются показать, что стратегическое партнерство действительно выходит на новый уровень и страны намерены развивать его не только за счет традиционно успешного военно-технического сотрудничества.

Господин посол, за последние два месяца прошли сразу три важные российско-индийские встречи: речь идет и о визите главы Минобороны РФ Шойгу в Индию, и о переговорах глав МИД в Пекине в рамках

встречи РИК, и, конечно же, об индо-российском саммите в Нью-Дели в конце прошлого года. Сейчас, когда должны уже заработать подписанные документы, как можно оценить успех переговоров на уровне глав государств?

Визит президента Путина в Индию в декабре прошлого года стал знаковым событием, во многом - поворотным пунктом. Это был первый ежегодный саммит между лидерами, после того как в Индии к власти пришло новое правительство. В ходе переговоров стороны пере-

подтвердили статус привилегированного стратегического партнерства между Россией и Индией и сформулировали четкую повестку дня для развития двустороннего сотрудничества в различных областях. Это отражено в совместном заявлении лидеров России и Индии, где говорится об их видении того, как укрепить двустороннее партнерство в течение следующего десятилетия. Соглашения, подписанные в ходе визита, имеют субстантивное наполнение и направлены на достижение целей, изложенных в совместном заявлении. Все эти достижения были развиты в том числе в ходе состоявшегося в январе заседания российско-индийской межправительственной комиссии по военно-техническому сотрудничеству под председательством министров обороны двух стран. Переговоры помогли достичь прогресса в различных сферах нашего военно-технического сотрудничества. На ближайшее время запланировано проведение ряда других двусторонних встреч, как в оборонной, так и гражданской областях, которые должны способствовать выполнению решений саммита.

Индия готова поставлять на российский рынок буйволиное мясо и молоко взамен европейской продукции. Как завершились переговоры с Россельхознадзором по допуску индийских компаний? Сколько компаний уже подписали контракты и сколько уже

готовы это сделать?

Индийские профильные агентства и Россельхознадзор находятся в контакте друг с другом и создали работающий механизм для улаживания всех возникающих вопросов, касающихся поставок сельхозпродукции. Мы ожидаем увидеть конкретные результаты в ближайшие месяцы. Что касается буйволиного мяса, то мы сейчас в процессе согласования процедурных деталей: таких как объемы поставляемой продукции, формат ветеринарного сертификата и т.д. Кроме того, мы обсуждаем условия поставок и молочной продукции из Индии в Россию. Однако существует еще один аспект, который обычно полностью не осознают: нынешний маршрут поставок для индийских сельхозпроизводителей. Он очень длинный. Если перевозить продукцию по морю, то они должны пройти полмира, до порта Санкт-Петербурга. Так что необходимо найти способы доставки, которые будут удовлетворять необходимым требованиям по сохранению качества продукции. Переговоры по этим вопросам продолжаются. Я думаю, что результаты мы сможем увидеть уже в предстоящие несколько месяцев.

То есть возможно увеличение количества сельхозпоставщиков?

Важно начать. Как только будут подписаны контракты, как только будут введены все процедуры, то можно говорить о расширении числа поставщиков. Сейчас

мы на нулевом уровне. И четыре компании - это огромный прогресс по сравнению с нулем.

Повлияет ли на это запуск транспортного коридора "Север-Юг", инициаторами которого стали РФ, Индия и Иран? Воспользуются ли им компании?

Коридор - это очень важный проект, это важная концепция, которая также обсуждалась на встрече лидеров России и Индии. И в итоговом заявлении было обозначено то, как мы можем сотрудничать в ускорении запуска этого маршрута, активизации всех необходимых процедур. Но в нем участвуют не только Москва и Индия, но и другие страны. Так что мы заявили, что будем сотрудничать с другими партнерами для скорейшего запуска маршрута. Это не только значительно снизит затраты на перевозку товаров, но и вдвое снизит время, что немедленно скажется на двусторонней торговле. Также за счет получения транзитной прибыли выиграют и другие страны-участницы этого маршрута.

На какой стадии сейчас находятся переговоры с российской стороной по этому коридору? Вы уже согласовали все параметры с РЖД?

Мы обсуждали этот вопрос с Минтрансом, другими министерствами, с РЖД, а также заинтересованными компаниями. Мы прорабатываем вопрос контейнерной доставки, как пустые контейнеры будут возвращаться, об-

суждаем другие технические вопросы, например связанные с таможенной. И уже сделаны определенные подвижки.

Если коридор будет запущен, через какое время индийские компании будут готовы начать поставки по нему в Россию?

Здесь вопрос не столько в компании, а в том, когда заработает сам проект. Коридор может быть запущен, когда таможенные органы всех стран-участниц согласуют все необходимые процедуры и что еще важнее, когда его начнут задействовать сами экспортеры. Но как только он заработает, Индия начнет его использовать, немедленно. Наши экспортеры, так же как и российские, заинтересованы в этом.

Визит президента США Барака Обамы в Индию состоялся спустя почти месяц после визита российского лидера Владимира Путина. Некоторые аналитики указывают, что такое совпадение неслучайно и отражает линию Нью-Дели на сближение с США в ущерб традиционным стратегическим отношениям с Россией. Как вы можете оценить такие заявления?

Международные отношения - это не игра с нулевой суммой. Это правда, что Индия пытается расширить спектр международного сотрудничества. Но Россия была и останется нашим особым привилегированным партнером. И я хотел бы напомнить, о чем заявил наш премьер-министр Моди в ходе визита

Владимира Путина в Индию: "Президент Путин является лидером великой страны, и дружба между нашими народами основана на равноправии, доверии и доброй воле. Мы развиваем стратегическое партнерство, которое несравнимо ни с чем". По его словам, характер и суть международных отношений меняется, "однако значение российско-индийских отношений и их уникальное место в индийской внешней политике не изменится". Мне нечего добавить к этому.

Обсуждался ли в ходе визита Обамы в Дели вопрос присоединения к антироссийским санкциям?

Внешняя политика Индии основана на наших собственных ценностях и интересах, это важно для сохранения автономии Индии в международных делах. Наш подход к санкциям всегда был последователен и ясен. И результаты визита Владимира Путина в Индию ясно демонстрируют, что наше многостороннее экономическое сотрудничество с Россией, напротив, возрастает и становится разнообразным.

Планирует ли Индия заключать дополнительные новые контракты по увеличению поставок калийных удобрений из РФ или ограничится покупкой доли в АКРОНе?

Мы рассматриваем производство и продажу удобрений как одну из приоритетных сфер сотрудничества с Россией. И здесь кооперация имеет огромный потенциал,

потому что наша страна испытывает большой недостаток природных минеральных ресурсов. Недавно подписанный меморандум о взаимопонимании между NMDC и АКРОН о сотрудничестве в горно-металлургическом секторе - хорошее начало. Но мы рассчитываем на увеличение проектов, в том числе в сфере добычи угля.

Видите ли вы перспективы для роста товарооборота с РФ в предстоящем году? За счет каких отраслей может быть достигнут прорыв?

Конечно, и в ходе встречи президента Путина и премьера Моди была подчеркнута важность кооперации в торговой сфере. Ведь любое стратегическое партнерство - как в случае России и Индии - должно базироваться на торгово-экономическом фундаменте. Мы надеемся, что, несмотря на глобальный экономический спад, наша двусторонняя торговля будет видеть положительный рост. Мы работаем с российскими партнерами, чтобы усилить имеющееся сотрудничество в фармацевтической отрасли, машиностроении, сельскохозяйственной и сфере поставок удобрений. Кроме того, мы делаем акцент на развитии новых направлений - в углеводородной сфере и прямой торговле необработанными алмазами. Мы пытаемся создать условия для того, чтобы российские необработанные алмазы продавались напрямую в Индии, вместо того, чтобы продавать их через по-

средников - другие страны.

Но вы уже подписали контракт с "Алросой".

Это только начало. Напомню, что в декабре были заключены долгосрочные контракты между "Алросой" и несколькими индийскими компаниями. Но мы рассчитываем создать условия для того, чтобы "Алроса" торговала в Индии напрямую и организовывала аукционы по продаже алмазов в нашей стране. Сегодня "Алроса" проводит такие аукционы в различных странах: в Бельгии, Дубаи, но не в Индии. В компании это объясняют отсутствием в Индии оптимальных условий. Наше правительство взяло на себя обязательства создать такие условия для того, чтобы "Алросе" было выгодно продавать алмазы в Индии. Этот процесс продолжается. Напомню, что в ходе алмазной конференции в Нью-Дели (в декабре 2014 года - ред.) наш премьер информировал президента Путина о создании специальных зон, где могут продаваться алмазы. Но есть и другие вопросы, которые надо решить: безопасность, налоговая сфера. И мы работаем над ними, чтобы "Алроса" смогла прийти в Индию. И это станет прорывом.

И когда это может произойти?

Когда для компании будут созданы все условия. "Алроса" - это коммерческая компания. Она начнет продажи, когда для этого настанет наиболее выгодное время. Сейчас мяч на индийской стороне, и мы должны создать

все условия. И я думаю, в ближайшие 2-3 месяца многие из этих вопросов в сфере регулирования и логистики будут решены. И я надеюсь, что до конца этого года все будет урегулировано.

И это же касается вопросов организации алмазных аукционов в Индии?

Конечно. У нас, как в Дубаи или Антверпене, существуют алмазные биржи. И там организованы аукционы, в которых принимают участие различные компании. Когда мы создадим подходящие финансовые и налоговые условия, "Алроса", конечно же, будет участвовать.

Индия пригласила российские предприятия участвовать в инициативе премьера Моди "Сделай в Индии". Есть ли уже какие-то предложения с российской стороны?

"Сделай в Индии" - крупнейшая национальная программа, которая предназначена для стимулирования инвестиций, способствованию развитию инноваций, углублению развития навыков, защиты интеллектуальной собственности и строительству лучшей в своем классе производственной инфраструктуры в Индии. Мы были очень рады энтузиазму, с которым российские компании - и гражданские, и военные - восприняли эту инициативу "Сделай в Индии". Она получила очень хороший отклик. Сейчас обсуждаются несколько совместных проектов как в государственном, так и частном секторах. Речь идет

о высокотехнологичном производстве, инфраструктурных проектах, железной дороге, авиации и так далее.

На какой стадии находятся переговоры о взаиморасчетах в национальной валюте между РФ и Индией?

Мы считаем, что сделки в национальной валюте могут быть взаимовыгодными для двустороннего экономического сотрудничества. Центробанки РФ и Индии работают над созданием условий для этого и как ожидается, в ближайшее время сделают конкретные рекомендации нашим правительствам.

Как обстоят дела относительно переговоров о зоне свободной торговли между Индией и Евразийским экономическим Союзом? На какой стадии находятся разработки соглашения о Всеобъемлющем экономическом сотрудничестве в формате Индия - Евразийский экономический Союз?

На саммите, лидеры двух стран договорились, что инициатива Индии и Евразийской экономической комиссии для Объединённой исследовательской группы (ОИГ) изучить возможность всестороннего экономического сотрудничества в области торговли товарами, услугами, инвестиционного сотрудничества, перемещения физических лиц и взаимное признание стандартов, имеет большое значение для развития двустороннего экономического сотрудничества.

Россия подтвердила, что она будет поддерживать продуктивную работу Объединённой исследовательской группы, так как она завершает свое исследование в оптимальные сроки. Мы ожидаем начало взаимодействия с Евразийской экономической комиссией в ближайшем будущем.

Как вы оцениваете итоги визита в Дели министра Шойгу с точки зрения российско-индийского военно-технического сотрудничества?

Военно-техническое сотрудничество между двумя странами развивается очень хорошо. В этой сфере традиции партнерства восходят еще к советской эпохе. Новые тенденции заключаются в том, что мы совместно разрабатываем передовые системы вооружения, речь идет и о совместном многоцелевом транспортном самолете (МТА), и ракетах «БраМос», и других проектах. На встрече 21 января министры обороны рассмотрели ход работы по текущим проектам, а также обсудили решения, которые могли бы реализовываться в рамках инициативы Make in India ("Сделай в Индии"). Российские оборонные предприятия находятся в особенно выгодном положении в этом отношении, так как у них есть многолетний опыт работы в Индии с индийскими партнерами.

Может ли Индия вместо французских истребителей Rafale приобрести у России Су-30МКИ, которые

давно используются в ВВС Индии? Насколько это, по вашему мнению, вероятно?

Мы уже в течение нескольких лет сотрудничаем с российской стороной по проекту Су-30МКИ. Речь идет как о приобретении самолетов, так и о лицензионном производстве. Но я не хочу спекулировать по поводу программы Су-30 МКИ и о том, как она соотносится с другими программами, реализуемыми ВВС Индии.

Но планирует ли Индия дополнительную закупку Су-30 МКИ?

Это зависит от программы закупок ВВС Индии. Но дискуссии по этому вопросу всегда будут иметь место, так как Россия наш первый партнер в сфере обороны. И мы будем вести переговоры по новым платформам, которые мы будем развивать, например как это имеет место в случае с вертолетами.

На какой стадии находятся сегодня работы по созданию совместного российско-индийского истребителя пятого поколения (проект FGFA)? Создан ли уже натурный образец самолета? Совершает ли он полеты?

Межправительственное соглашение по совместной разработке FGFA было подписано в октябре 2007г. (первый полет русской версии Перспективный авиационный комплекс фронтовой авиации (ПАК ФА) состоялся на Комсомольск-на-Амуре). В недавней встрече Межправительст-

венная Комиссия по военно-техническому сотрудничеству Индии и России (ИР-МК-ВТС) обсудила различные технические параметры проекта FGFA, и мы надеемся, что в скором времени этот прогресс будет достигнут.

Предъявлялись ли Индией какие-либо официальные претензии российской стороне в ходе работ по созданию истребителя пятого поколения?

В прессе встречались замечания, что Индия недовольна отдельными аспектами. Как я уже упоминал, Индия и Россия имеют уникальный опыт совместных исследований, разработки и производства военной техники. Результаты нашего сотрудничества великолепны, и мы полностью довольны до ступом к технологиям, которые получили наши предприятия. И в разработке нового истребителя мы наблюдаем такой же уровень сотрудничества. Если же говорить об информации в СМИ, то пресса всегда изобилует дезинформацией, в том числе и той, которую поставляют конкуренты. И нужно понимать, что многие из этих сообщений в прессе пишутся людьми, которые не заинтересованы в реализации этого проекта по каким-то своим соображениям. Так что они не обязательно сообщают правду. Или сообщают, но исходя из собственного понимания, а не основываясь на точке зрения правительства или истеблишмента.

На какой стадии на-

ходится работа по созданию совместного многоцелевого транспортного самолета (Multirole Transport Aircraft, МТА)? Когда планируется подписание контракта на опытно-конструкторские работы?

Процесс совместной разработки МТА продвигается. В ходе последней встречи межправительственной комиссии Россия и Индия договорились ускорить работу над этим проектом. Ведь в отличие от истребителя пятого поколения, который делается на существующей базе, транспортный самолет — это совершенно новый проект. Поэтому требуется гораздо больше времени для обсуждения всех деталей. Но я надеюсь, что до конца 2015 года мы согласуем очень ясный и подробный график работы.

В декабре РФ и Индия подписали документы, расширяющие наше сотрудничество в атомной сфере. Согласно им, с участием РФ в ближайшие 20 лет может быть построено до 12 атомных блоков. Определены ли уже возможные площадки для новых энергоблоков?

Процесс выбора таких площадок находится в очень продвинутой стадии. Но в этой связи возникает множество вопросов. Необходимо провести множество тестов, решить множество вопросов, юридических и прочих. Поэтому я не могу сейчас вдаваться в детали.

Когда будет подписан контракт о разработке

уменьшенной версии ракеты «БраМос» - «БраМос-мини»?

Производство совместной российско-индийской ракеты БраМос в Индии идет удовлетворительно. Система была внедрена в рамках национальных ВВС и ВМС. Авиационная версия «БраМос», как ожидается, пройдет испытания в ближайшее время. Стороны также активно обсуждают разработку уменьшенной версии ракеты - "БраМос-мини".

Не намерен ли Нью-Дели расширить сотрудничество с Москвой в приобретении последних систем противовоздушной обороны России?

Дискуссии по военно-техническому сотрудничеству между Россией и Индией являются динамичными и охватывают существующие оборонные платформы, приобретение и совместное развитие в будущем. Я не хотел бы комментировать конкретные системы.

Как в Нью-Дели оценивают последние российские контакты Москвы и Исламабада и подписание соглашения о военно-техническом сотрудничестве?

Как посол Индии в России, я хотел бы говорить о двустороннем сотрудничестве в ВТС, как одной из важных основ нашего стратегического партнерства. И я не хотел бы комментировать отношения России с третьими странами.

Когда могут пройти

отмененные ранее индо-пакистанские переговоры по урегулированию?

Пакистан заявляет, что в данном вопросе мяч находится на стороне Дели. Индия за прошедшие десятилетия наглядно словом и делом продемонстрировала, что желает установить взаимовыгодные отношения на основе доверия с каждым из соседей. И Пакистан в этом смысле не исключение. Мы последовательно ждем с Исламабадом все аспекты нашего сотрудничества и были бы рады сотрудничать по всем нерешенным вопросам. Но в условиях и атмосфере, свободной от угрозы терроризма.

Глава МИД РФ Сергей Лавров заявил ранее, что вопрос о вступлении Индии и Пакистана в ШОС будет одним из приоритетных на саммите в Уфе. Насколько Дели готов к решению этого вопроса уже в этом году?

Индия уже на протяжении десяти лет была наблюдателем при ШОС и внесла значимый вклад в деятельность организации. Мы ценим, что Москва поддерживает наше стремление стать членом организации - эта поддержка была отражена в совместном заявлении лидеров в ходе визита Владимира Путина в Индию. Мы готовы стать полноправным членом ШОС, когда бы это ни произошло. Могу сказать только, что Россия всегда поддерживала наше стремление стать членом ШОС и делала для этого все возможное.

Презентация Курской области



Посольство Индии в сотрудничестве с правительством Курской области 18 февраля 2015 года организовало презентацию, посвященную возможностям экономического, торгового, культурного, образовательного и научного сотрудничества между Курской областью и Индией. Губернатор Курской области Александр Михайлов вместе с делегацией высокого уровня, в составе которой были старшие должностные лица, ученые и члены ведущих бизнес-групп Курской области, приняли участие в этом мероприятии.

В ходе встречи губернатора с послом Индии П. С. Рагхаваном, обе стороны отметили давнее и широкое сотрудничество между двумя регионами в научно-технической, культурной и образовательной областях, а также подчеркнули необходимость дальнейшей активизации торгово-экономических отношений, имеющих значительный

неиспользованный потенциал. Посол указал на потребность в более тесном взаимодействии между федеральными округами России и штатами Индии, отметив, что подобное сотрудничество было признано приоритетным высшим руководством обеих стран. Стороны решили изучить возможности партнерских отношений между Курской областью и штатом Бихар.

Со стороны Курской

области на мероприятии выступили различные организации, такие как Курская торгово-промышленная палата, Агентство инвестиционного развития Курской области, Курский Государственный Медицинский Университет, Юго-Западный Университет и Комитет по делам молодежи. Кроме того, с бизнес-презентациями выступили ОАО Вагонмаш, Коренев, Консорциум легкой промышленности Курска, Курсктрикотаж и НПО Композит. С индийской стороны с докладами выступили Техностар (Technostar), Лохиа Групп (Lohia Group), Гровер Интернэйшнл (Grover International) и Коммерческий Индо Банк (Commercial Indo Bank).

Между Индийским Бизнес Альянсом и Курской торгово-промышленной палатой был подписан Меморандум о взаимопонимании.



Соглашение о сотрудничестве в образовательной сфере было подписано в Государственной Думе



После церемонии подписания соглашения

В Государственной Думе РФ в офисе ЛДПР (Либерально-демократической партии России) 19 февраля 2015 года был подписан Договор о партнерстве между неправительственной автономной некоммерческой организацией Институт Мировых Цивилизаций (ИМЦ) и некоммерческой организацией Русско-Индийское Общество Дружбы "Диша" (DISHA). Кроме того, был подписан трехсторонний Меморандум о взаимопонимании по академическому, научному и культурному сотрудничеству между

Институтом мировых цивилизаций, Magtech Солушнс (Magtech Solutions (P) Ltd) и Российско-индийским Обществом Дружбы "Диша". Документы предусматривают сотрудничество между сторонами в реализации совместных научных и образовательных проектов; участие в совместных конференциях, круглых столах, симпозиумах и семинарах в сфере образования и науки; обмен студентами, выпускниками и аспирантами; создание культурных центров "Диша" в России и Индии. Церемония подписа-

ния проходила под председательством депутата Государственной Думы от ЛДПР Сергея Каргинова. В ней также приняли участие депутаты от ЛДПР Роман Худяков, Антон Ищенко и др. Его превосходительство посол Индии в Российской Федерации Е.П. г-н П. С. Рагхаван был почетным гостем на церемонии. В своем выступлении по случаю подписания Договора он выразил признательность за постоянную поддержку ЛДПР в укреплении дружбы и сотрудничества между Россией и Индией.

Визит Спикера Госдумы России в Индию

26-27 февраля 2015г. Спикер Государственной Думы, нижней палаты российского парламента Сергей Нарышкин посетил Индию с официальным визитом. Во время своего визита г-н Сергей Нарышкин нанес визит президенту г-ну Пранаб Мукерджи, провел переговоры с г-жой Сумитрой Махаджан, спикером Лок Сабха (нижняя палата парламента Индии), принял участие в третьем раунде российско-индийской парламентской комиссии, и встретился с г-ном Мохаммадом Хамидом Ансари, председателем Раджа Сабха (верхней палаты парламента Индии).

26 февраля 2015 года парламентская делегация во главе с г-ном Сергей Нарышкиным, спикером Госдумы Федерального Собрания Российской Федерации нанесла визит Президенту г-ну Пранаб Мукерджи, в президентском Дворце, в Нью-Дели.

Президент Мукерджи на встрече сказал, - "Индия желает углублять стратегические отношения с Россией в целом ряде областей и субъектов. На встрече с Нарышкиным и его делегации, президент заявил, что "стратегическое партнерство Индии-России имеет долгую и яркую историю. Визит президента Путина в Индию в декабре 2014г. был знаковым событием. Договоренности, достигнутые помогли расширить наше сотрудничество в ряде новых областей. Индия полностью привержена развитию и углублению стратегического партнерства с Россией в различных областях".

"На протяжении многих лет специальная и привиле-



Встреча с Президентом Индии

гированное стратегическое партнерство отражает широту и глубину сотрудничества между нашими двумя странами. Мы считаем, что экономический аспект наших двусторонних отношений имеет огромный неиспользованный потенциал", сказал он. По словам президента Мукхерджи, индийские и российские парламентские обмены являются важным элементом двусторонних отношений". Посещение делега-

ции такого высокого уровня, включающей председателей различных парламентских комитетов обеспечит доступ нового динамизма и глубину наших парламентских контактов", сказал он. Нарышкин заявил, что дружба между Индией и Россией выросла за несколько десятилетий. Саммит пройдет в России в июле, и он передал приглашение Индии принять участие в 70-х юбилейных торжествах в День Победы в России.

Сфера управления частным капиталом в Индии растет



Ритвик Мукхерджи

Прогноз о том, что Индия станет третьей по величине экономикой к 2030г. делает ее привлекательным для новых участников коммерческой структуры.

По оценкам специалистов представители сегмента сверхбогатых людей в Индии, имеющих активы более чем в \$30 млн. без учета первичного жилья по сравнению с 28% во всем мире вырастет на 98% к 2023г. Это - то, что предполагается в недавнем докладе Найт Франка. Число миллиардеров, как ожидается, удвоится в этот период от прошлогодних 60х, говорится в докладе.

Согласно проведенному исследованию консалтинговой компании Кеп Джемани и Королевского банка Канады,

Индия занимает 16-е место с точки зрения количества состоятельных людей после Аргентины и Сингапура. Согласно отчету в Индии живет 156 000 человек с высоким уровнем дохода. Crisil, индийское отделение агентства Standard & Poor's, отметило, что число самых богатых людей Индии увеличится в четыре раза к 2018г.

Учитывая эти факты, довольно солидный темп роста ВВП и сильный прогноз на будущее, нет сомнений, что история роста Индии делает ее более привлекательным рынком для коспании по управлению активами. Эта тенденция, как ожидается, продолжится в Индии, чтобы стать третьей по величине мировой экономике к 2030 г.

В то время как число богатых людей в Индии в

настоящее время очень маленькое по сравнению с развитыми рынками, прогноз показателей роста указывает на очень высокий потенциал для накопления активов в обозримом будущем.

У Индии есть ключевые компоненты рынка управления благосостоянием высокого роста, а именно, очень большой и молодой массовый богатый сегмент; увеличение богатства глобальных индийцев; толчок индийского правительства обуздать незаконные утечки и более жестко регулировать рынки; и увеличивающаяся доля организованных участников рынка (например, независимые консультанты по вопросам богатства и мелкие брокеры/агенты, которые удваиваются как финансовые консультанты).

Высокий темп роста

и прогноз, что Индия станет третьей по величине экономикой в мире к 2030г., делают ее привлекательным рынком для потенциальных участников в пространстве управления благосостоянием, чтобы установить их раннее присутствие и увеличение их доходов с рынка. Индийский рынок также демонстрирует особенности, которые могли бы обеспечить дополнительный импульс к сфере управления капиталом, например, сегмента нерезидента. Существует растущая тенденция среди управляющих компаний, работающих в Индии, чтобы предложить индивидуальные продукты и услуги, предназначенные для пользователей нерезидентного индийца (NRI).

Это - прибыльный сегмент для индийской промышленности по управлению благосостоянием. Например, общее количество нерезидента и людей индийского происхождения оценивается в 29 миллионах по всему миру с общим богатством в \$ 1 трлн. Денежные переводы в Индию достигли \$55 миллиардов пару лет назад. Считается, что около 45% этих денежных переводов инвестируется в банках и недвижимости.

Однако, это также верно что в Индии из-за отсутствия недостаточной согласованности между частным банкиром и потребностями человека, у частных банкиров есть затраты на добавленную стоимость. Согласно многим аналитикам это в равной степени верно, что миллионеры Индии не привыкли к тому, чтобы платить сборы за консультацию по управлению

капиталом. Они думают, что сектор услуг по управлению активами в Индии в значительной степени фрагментирован, что не удивительно, учитывая отрасль по-прежнему находится на ранних стадиях.

Большинство организованных игроков до сих пор сосредоточены главным образом на городской сегмент, оставив неиспользованным около одну пятую часть лиц с высоким уровнем дохода (HNWI) населения Индии. В то время как ранние участники и местные игроки завоевали доверие потенциальных инвесторов, фирм, стремящихся выйти на рынок, должны будут вложить капитал в большой степени в бренд строительных комплексов, чтобы передать их кредитоспособность.

Аналитики, как Субрата Рей, директор "Инвестех", управляющий компанией благосостоянием, считает, что, отрасль по управлению активами в Индии ещё только в стадии зарождения, поэтому такие фирмы сталкиваются с нехваткой квалифицированных консультантов. Эта проблема усугубляется высоким уровнем сокращений сотрудников.

Развитие и сохранение высококвалифицированных консультантов будет иметь решающее значение для компаний, поскольку это - ключевой дифференциатор для лидеров против отстающих. Другой силой, способной изменить динамику рынка является вступление банков государственного сектора на рынок управления активами. Пока

они не настроены на победу, но, их вступление в бой неизбежно. Учитывая их феноменальный бренд, достижения, старые корпоративные отношения и способность вложить капитал в первоклассные технологические платформы, банки государственного сектора будут серьезным конкурентом, особенно в сегмент состоятельных людей, - сказал он.

Фактически существует два типа богатства: приобретенное и унаследованное. Заработанное богатство связано с активными тех богатыми людьми, которые участвуют в приобретении и росте их богатства. Это предприниматели, инвесторы, руководители, профессионалы и ключевые сотрудники. Унаследованное богатство относится к пассивным держателям таких богатства, которые получили эти деньги по наследству - в день рождения, в браке, от благотворительности или по счастливой случайности. Следует иметь в виду, что нет никакого морального суждения о достойном или незаслуживающем получении денег человеком и/или образа жизни, который окружает их. Многие, унаследовавшие богатством, вновь заработали его, учитывая рациональное использование и дальновидность. С другой стороны есть люди, заработавшие богатство, но потерявшие все по неосторожности и грандиозности. Основным различием между людьми, которые заработали богатство и тех, кто унаследовали его, является функция, которую психологи и другие специалисты в области пси-

хического состояния называют "локусом контроля".

Когда дело доходит до банков, предлагающих услуги по управлению капиталом - будь то заработанное или унаследованное богатство - некоторые частные банки избегают от предложения платных консультационных услуг, вместо получения прибыли от комиссионных вознаграждений. В модели комиссионное вознаграждение, банк или менеджер за капиталом заинтересованы в том, что они продают, в то время как от консультативной модели они получают вознаграждение, вступив в роли клиента.

VIP клиенты или даже другие лица, имеющие более чем 100000 рупий от своих сбережениях и депозитных счетах в банках, сегодня получают услугу по управлению их капиталом со стороны банка. Управляющий частными капиталами начинает часто побуждать владельца сбережений вложить капитал в различные схемы, включая инвестиционный фонд или системы страхования. Поэтому частному инвестору необходимо знать и быть очень осторожным при принятии решений. Роль управляющего состояниями фактически заключается в оказании помощи клиентам для принятия правильного решения по своим счетам и объяснить предлагаемые финансовые услуги им. Когда банки нанимают этих управляющих капиталами (УП), одна из задач заключается в выявлении возможных возможностей сбыта и создания нового бизнеса для компании или банка, на

который они будут работать. Функции управляющего капиталами заключается в обслуживании одного клиента и его потребностей.

От управляющего капиталом требуется быть в курсе финансовых услуг, и прикрасно владеть банковскими правилами и порядками. Есть банки, которые предоставляют профессиональные и экспертные консультации своим бизнес-клиентам, независимо от ситуации - финансирования семейного бизнеса, организации кредитования для малого и среднего бизнеса или создания сложных финансовых проектов для международной компании.

Корпоративные клиенты, а также частные клиенты с высоким доходом наделяются правом ожидать самый лучший уровень обслуживания и самых подходящих продуктов для своих конкретных потребностей. Каков бы не был уровень или степень услуг, управляющие капиталом играют важную роль в контакте банков с такими клиентами. Но могут возникнуть и проблемы, если они не проходят курс повышения квалификации регулярно по усовершенствованию новых финансовых операций и процедур, или если они надлежащим образом не проводят исследование новейшего продукта и положений по продаже некоторых продуктов или схем, только для их продажи или достижения некоторых целей.

"Управляющий капиталом должен сохранить равновесие при решении этих проблем. Это не верно, что управляющий капиталом на-

мерен воспользоваться доверием клиента в своих интересах. Равным образом, не все управляющие капиталами являются добрыми благотворителями. У каждого высококвалифицированного управляющего капиталом есть, вероятно, одна недобросовестная умысел. Последнего нужно опознать и избежать. Только тогда клиент может защищать свои интересы", сказал Ниланджан Дей, директор Wishlist Capital Advisors.

Он отметил, что клиенты должны найти ответы на некоторые ключевые вопросы при работе с управляющим капиталом. "Эти вопросы такие, как продает ли мне управляющий капиталом тот продукт, которым уже обладает клиент? Управляющий капиталом старается набить свой инвестиционный портфель, чтобы получить приличную прибыль, и фиксировать ее? Мой ли управляющий капиталом советует мне купить файлы метаинформации взаимных фондов или фондовое страхование, которые имеют высокие операционные издержки?", сказал Дей.

Следует иметь в виду, что интенсивная реализация продукции не является редкостью. Управляющий капиталом часто под давлением руководства из-за сроков исполнения реализации, прибегает к вознаграждению клиентов. Он может сделать это грамотно, эффективно или же неучтиво. Из этого следует сделать вывод, что нельзя допустить девальвации и уничтожения капитала клиента.

Индийский ИТ вступает в новую эру с Интернетом вещей

India IoT Panel

Tech
Mahindra

PHILIPS



CISCO

vodafone

TESCO

Варун Аггарвал

Ветераны компании Тех Махиндра, Джи И, Водафон, Сиско, Филипс и Теско создадут панель Индии с Интернетом вещей для разрешения проблем в таких областях, как здравоохранение, образование и сельское хозяйство.

Под руководством отраслевой организации Института инженерных технологий, панель будет работать под председательством д-ра Риши Бхатнагара, директор по глобальному развитию услуг цифрового предприятия Тех Махиндра.

Другие члены, включая Бабу Нараян, старший главный научный сотрудник компании программных исследований Джи И, Джой Ранджан Черувантур, старший вице-президент стратегических альянсов и М2М в коммерческих услугах и Мукеш Танеджа, главный инженер компании Системы Сиско. Робин Саксби, основатель компании АУР (Активное Управление Рисками), станет одним из мировых консультантов в Интернет вещей панели.

Интернет вещей является последней тенденцией подключения все, начиная от дверных замков и носимых устройств к светофорам и системам управления отходами в обширной сети. "Панель будет иметь шесть рабочих групп по Интернет вещей приложений, которые будут сосредоточены на подходы Интернет вещей, которые применяются по сегментам рынка и различных предприятий.

Кроме этого, ядро панели будет иметь специальную рабочую группу в лаборатории Интернет вещей по нормативным и правовым точкам", сказал Бхатнагар Тех Махиндра. Панель также создаст акселератор, чтобы объединить различные компоненты Интернет вещей с полезными продуктами.

"Существует создание экосистем в пространстве Интернет вещей в Индии. Мы будем оказывать техническую и бизнес-наставничества, таких новых компаний, а также помочь им наладить связь с инвесторами", сказал Шекхар Санял, глава Института инженерных технологий

Индии. Индийское правительство, которое работает над политикой своего первого Интернет вещей, ожидает, что Интернет вещей промышленности страны достигнет \$ 15 млрд. (945 трлн. рупии) к 2020г. Компании ожидают значительный рост от сходных работ Интернет вещей, и местные компании по разработке программного обеспечения, такие как Infosys, Wipro и Технология Махиндра уже предприняли шаги, чтобы подключиться к рынку.

Панель Интернет вещей будет сотрудничать с другими отраслевыми органами, которые пытаются решить эти же проблемы. "Мы рассматриваем другие отраслевые организации, которые компетентны в других областях технологии", сказал Санял. "Программы, которые будут созданы от этого сотрудничества будут доступны любому для импровизации". По данным исследованиям Махиндра около 34 млрд. устройств будут подключены к 2023г. из которых 1,9 млрд. будут в Индии.

Цифровой доктор



В эпоху смартфонов и Интернет вполне возможно не посещать врача по общим проблемам со здоровьем. Эти проблемы могут быть диагностированы врачом по Интернету, сидя у себя дома. Исследование показало, что 49% пользователей Интернета получают помощь по общим проблемам со здоровьем при помощи Интернета. Если обратимся к данным по проблемам здравоохранения страны, то 49% интернет-пользователей предпочитают получать помощь через Интернет.

Обследование в области здравоохранения Инжиниринговой компании "через средства массовой информации Здравоохранения" обнаружили важные факты.

По данным опроса,

"Специалисты Информационных Технологий, которые хотят получать информацию, относящуюся к проблемам здоровья и лечения людей более любопытно для сбора информации по Интернету. Малоимущим получить медицинскую помощь, через Интернет считается недоступным".

По данным опроса, "получить медицинскую помощь через Интернет, 44% людей в возрасте от 26 до 35, 29% процентов людей в возрасте от 18 до 25 лет и от 36 до 45 лет, и от 46 до 55лет, 15% и 12%. 80% мужчин хотят получить медицинскую помощь через Интернет".

Доходы при сравнении составляют 25000 рупии или менее чем ежемесячный доход, а процент людей, ко-

торые собирают информацию о проблеме со здоровьем является самым высоким, в то время как только 10% месячного дохода составляет \$ 1 млн. долларов получить медицинскую помощь через Интернет.

Согласно данным Кауля Притеша, главного санитарного врача через средства массовой информации, "Это, очевидно, тратит меньше времени на проблемы со здоровьем через первого источника, Интернет становится все более популярным. Услуги онлайн-Интернет для потребителей, которые хотят, чтобы диагностировать заболевание. Эти факты делают ее более актуальной стратегией и могут оказаться очень полезным".

По данным опроса, 53% связано с физической зарядкой и фитнесом, а 48% в просматриваемой информации относятся к медицинскому страхованию. Самое интересное в том, что 94% людей составляют тех, кто заинтересован в получении медицинской помощи посредством Интернета.

Опрос также показал, что 90% людей выразили уверенность в получении медицинской помощи и подтвердили консультироваться с семейным врачом по Интернету.

Значение Мехенди в индийских свадьбах

Индийские свадьбы, как правило полны ритуалами. В самом деле, красота индийских свадеб исходит из многочисленных традиций, связанных с особым торжеством. Невозможно представить индийскую свадьбу без танцев, музыки и веселья. Кроме того, индийские свадьбы - это не однодневная церемония. Предсвадебные церемонии начинаются до свадьбы, а иногда могут длиться недельными празднованиями.

Среди многих традиций, которые переплетаются в индийских свадьбах, одной из самых известных является церемония Мехенди (роспись хной). В этот день мехенди наносится на руки и ноги невесты, иногда даже наносится на жениха. У невесты сложные замысловатые рисунки на руках и ногах, а у жениха, как правило, только символический дизайн. Мехенди является очень важной церемонией обеих индуистских и мусульманских свадеб в Индии. На самом деле, применение мехенди является обычай во время любого праздника в Индии, будь то Карва Чаутх, Тидж, Дивали, Рамадан или любой другой праздник.

Убеждение, связанное с церемонией мехенди

Общее убеждение - чем темнее цвет мехенди на руках невесты, тем она больше она



будет любима мужем и свекрови.

Тем не менее, значение применения мехенди во время свадеб не ограничивается только чувствами и убеждениями. Хотя эти убеждения делают применение мехенди долгожданной и очаровательной традицией, но действительная причина его имеет гораздо более глубокий смысл, который иногда забывается в настоящее время.

Главное значение

Помимо оставления цвета на руках мехенди является очень мощным лекарственным растением. Свадьбы - стресс, и часто, стресс вызывает головные боли и лихорадки. По мере прибли-

жения дня свадьбы волнения смешиваются с нервным ожиданием и могут оказывать негативное воздействие на жениха и невесты. Применение мехенди может предотвратить слишком большой стресс, потому что он охлаждает тело и предотвращает напряжение нерва. Это и есть причина, почему мехенди наносят на руках и ногах, местом нервных окончаний в организме. Кроме того, будучи весьма антисептическим средством, мехенди может защитить от некоторых вирусных заболеваний. Такие заболевания нежелательны перед свадьбой, а это лекарственное растение может служить щитом от болезни. Любые мелкие порезы, ожоги и царапины, кото-

рые пара может получить во время проведения ритуалов и обычаев, могут быть исцелены легко с нанесением мехенди. Это улучшает циркуляцию крови в организме и повышает общий иммунитет человека. В древние времена начали применять мехенди с целью защиты организма от болезней.

Мехенди, который применяется во время индийских свадеб не только простая паста из порошка хны и воды. Эвкалиптовое масло, немного гвоздичное масло и несколько капель лимона добавляются. Эти масла помогают не только в затемнение цвета мехенди на теле, но и повышают его лекарственное преимущество для здоровья. Самое приятное заключается в том, что аромат, красивый насыщенный цвет и польза для здоровья придает мехенди выступать в качестве мощного афродизиака. Поскольку цвет и аромат остаются в течение нескольких дней, это повышает романтику в первые дни свадьбы.

Исламская вера также придерживается использования мехенди, и его нанесение также играет важную роль во время свадеб у мусульман. Согласно исламским священным писанием, Пророк считает использование Мехенди, как напиток для людей, страдающих от болезней. Таким образом, это соответствует индуистской идеологии наносить мехенди перед свадьбой. Церемония мехенди проводится за пару дней до церемонии никаха и празднуется очень торжественно.

Мехенди

На протяжении веков, мехенди настолько укоренилось в индийских традициях, что сегодня церемония мехенди является одним из основных праздников перед свадьбой. Член семьи или же специалист наносит мехенди на ладонях и ногах невесты. Тщательно продуманные узоры наносятся на руках с конусом, наполненный мехенди. В то время как мехенди наносится, другие члены семьи традиционно играют на барабане и пляшут под его ритм. Каждый член семьи женского пола наносит мехенди на руках и ногах. Церемония Мехенди чрезвычайно торжественно проводится. Церемония мехенди проводится в доме невесты и, как правило, оно проводится несколько дней до свадьбы. Это - ночная церемония, которая празднуется с родственниками в сопровождении музыки, веселья, еды.

Церемония мехенди для жениха празднуется отдельно у него дома. Жених и невеста обычно во время церемонии мехенди не одеваются празднично, они носят в этот день повседневную одежду. После окончания церемонии мехенди у невесты, родственницы невесты, особенно ее сестры посещают церемонию жениха. Это традиция очень весело отмечается, так как сестры-родственники со стороны невесты шутят с будущим шуриным и пытаются получить деньги от него по традиции. Это очень радостное событие для обеих семей.

Традиционные песни и музыка сопровождают церемонию от начала до конца.

Современные тенденции в мехенди

Хотя времена изменились, и много новых приобщение в индийских свадьбах, значение церемонии Мехенди растет. Многие семьи приглашают ди-джеев, чтобы исполнять песни и гуляние продолжается до поздней ночи. Если что-то изменилось в церемонии, это узоры, дизайны и модели нанесения мехенди. Пока только сложные индийские узоры традиционно применяются, невесты сегодня экспериментируют и арабскую конструкцию и индо-арабские узоры, смешивая мерцание пасты наряду с традиционной пастой мехенди. Полудрагоценные камни также используются в узорах. В настоящее время имя жениха наносится мехенди на ладони невесты. В некоторых регионах, это также является небольшим ритуалом после свадьбы. Жениха просят найти свое имя, которое обычно искусно нанесено мехенди и практически невидим.

Церемония мехенди является отражением богатой индийской культуры, объединяя знания лекарственных трав со многими прекрасными чувствами и убеждениями. Результатом является церемония наполненная весельем, радостью и прекрасным предшественником благоприятного дня свадьбы.

Некоторые популярные индийские узоры мехенди

Этот традиционный индийский узор очень идеален для невесты из-за его запутанности. Узор немного сложен и не подходит каждой невесте, но как только его нанесешь дает очень потрясающий вид.



Этот узор - раджастханский. Раджастханские узоры, как правило, состоят из павлина или образца слона. Узор достаточно прост. Незаполненные места на ладони придают к рукам необычную красоту. Узор очень подходит для случаев, таких как свадьба, Карва Чоутх и т. д.

Кроме рук, индийские узоры мехенди наносятся и на ногах. Существует много узоров, которыми ноги выглядят очень красиво и удивительно, как никогда.



Удайпур - город Озёр и Венеция Востока

Удайпур - столица бывшего княжеского государства Мевара является красивым городом штата Раджастхан, Индия. Город Удайпур также называют "Венецией Востока", "Самым романтичным городом Индии" и "Кашмиром Раджастхана". Удайпур также является "Городом озер". Город Рассвета - Удайпур является прекрасной землей вокруг лазурного озера, окруженная пышными холмами Аравалиса. Видение в белом, пропитанном в романтику и красоту, государство города Удайпура Раджастхана - захватывающая смесь достопримечательностей, звуков и событий - вдохновляет воображение поэтов, художников и писателей. Калейдоскоп Удайпура - это сказочные дворцы, озера, храмы, сады и узкие тропинки, усыпанные киосками, несут аромат героического прошлого, воплощая при этом доблесть и благородство. Их отражение в спокойных водах Озера Пичхола - заманчивое зрелище.

Удайпур - популярное туристическое место в Индии. Озера, дворцы и оживленные рабочие пространства и культура привлекают иностранных, местных и отечественных туристов. Это



любимое место для церемонии бракосочетания. Многие знаменитости, включая кинозвезд, семьи предпринимателей, политики выбрали Удайпур для проведения церемонии бракосочетания. В Удайпуре есть три пересекающихся между собой озера - Озеро Фэтех Сагар, Озеро Пичхола и меньшее Озеро Сваруп Сагара; наряду с фортами, дворцами, храмами, садами, горами и узкими линиями тропинок, усыпанные киосками, несут аромат героического прошлого, воплощая при этом доблесть и благородство. Город Удайпур легкодоступен из всех крупнейших городов Индии, включая Дели, Мумбаи, Ахмадабад и Джайпур, Удайпур-Сити.

Удайпур жемчужина Мевара - королевство, которым управляли династии Сисодия в течение 1200 лет. Существует интересная легенда об основании. Согласно легенде Махарана Удай Сингх, основатель охотился

однажды, когда он встретил отшельника медитирующего на холме с видом на озеро Пичхола.

Отшельник благословил Махарана и посоветовал ему построить дворец на этом благоприятно расположенном месте с плодородной долиной, орошаемой ручей, озером, приятной высоты и амфитеатром невысоких гор. Махарана последовал совету отшельника и основал город в 1559 нашей эры.

Легендарный Махарана Пратап родился также в Удайпуре. Рану Пратапа, который боролся против императора Акбара в 1576г., помнят во всей Индии за его храбрость на поле боя. Правители Удайпура никогда не отдавали своих женщин в жены Моголам, в отличие от некоторых других королевских семей Раджпутана.

Знаменитый "белый город" штата Раджастхан - Удайпур стоит на берегу озера Пичхола, его множество белых мраморных дворцов, отражающиеся в спокойных водах озера. Удайпур признан одним из самым романтичным городом Индии. Из-за изобилия воды, есть ряд садов в городе и за его пределами. Есть много водохранилищ, окружающих город, наряду с несколькими фортами и древними руинами.

На аквамарине с видом на просторы озера Пичхола расположен великолепный Городской дворец - чудо из гранита и мрамора.

Из первоначальных одиннадцати ворот города Удайпура, остались только пять. Сурадж Пол или Ворота Солнце на восточной стороне является главными воротами в город.

Изящный Дворец Озера Удайпура, мерцающая как драгоценный камень на Озере Пичхола потрясает великолепием.

Несколько туристических мест города Удайпура, включая величественный

Читоргарх, горную крепость Кумбалгарха, красивые джайнские храмы Ранакпура, Эклингджи и Натдвара и прохладные отступления горы Абу, сделают ваш визит незабываемым.

Городской Дворец

На берегу озера Пичхола расположены роскошные комплексы дворцов, построенные в разное время, начиная с 1559 г. н.э. Балконы дворцов открывают панорамный вид на "Джаг-Нивас" (ныне всемирно известный Озеро Дворцовый Отель, "Джаг Мандир", с одной стороны, и с другой город Удайпур.

Ворота Триполия - это главный вход с тройной аркой в Удайпуре, построенный в 1725г. Путь через нее приводит к сериям внутренних дворов, террас, коридоров и садов - трудно описать гармоническое богатство. Здесь Сурадж Гокхда, где Махарана Мевара представил себя в трудные времена для людей, чтобы восстановить доверие. Мор-Чоук (Павлиний внутренний двор), получила свое название от ярких мозаик в стекле, украшающих его стены. Чини Читршала примечателен, в то время как ряд настенной живописи Кришны представлены на



Городской Дворец, Удайпур

выставке в Бхим Виласе.

Есть множество других дворцов, как Дилхуш-Махал, Шиш Махал, Моти Махал и Кришна Вилас - в памяти о принцессе поразительной красавицы, которая отравила себя, чтобы предотвратить кровавое сражение за ее руку конкурирующими принцами.

Теперь дворец содержит много антикварных изделий, картин, декоративные убранства и утвари, которые привлекают тысячи посетителей каждый день.



Музей Махарана Пратапа

Музей Пратапа

Если, войдя в дворец, идти прямо, то попадаешь в правительственный музей Пратапа, где хранятся старые скульптуры и надписи. Древняя живопись Мевара, тюрбан принца Хурама позже назвали Шах-Джаханом, построивший всемирно-известный Тадж-Махал, является символом дружбы Могола с Махараной Хазаном Сингхом.



Храм Джагдиш

Храм Джагдиш

Джагдиш Храм был построен Махараной Джагат Сингхом I в 1651г. н.э. Джагдиш выполнен в индоарийском архитектурном стиле.

К храму примыкает двухэтажный зал (мандапа) с крытой внутренней галереей (Сандхара) и крышей в форме колокола (Самаварна). Высота шпиля основной храмовой постройки, называемого ещё шикхар позво-



Архитектура Удайпура

ляет ему возвышаться над всем городом Удайпура.

Тропинки, начинающиеся от городской стены стекаются к Храму Джагдиш и медленно проводят вас к многим слоям культурной палимпсест, которые есть в Удайпуре.

Розарий и Зоопарк

Очаровательный Розарий расположен близ дворца, к востоку от озера Пичхола. Здесь имеется также библиотека, содержащая редкую коллекцию древних рукописей и книг. Внутри сада есть зоопарк с тиграми, леопардами, антилопами и многими другими дикими животными и птицами.

Озеро Фатех Сагар и парк Неру

Прекрасное озеро, окруженное с трех сторон холмами, на северном берегу которого стоит Мемориал Пратапа. На середине озера стоит Парк Неру – остров-сад. Здесь построено симпатичное кафе в форме лодки. Можно арендовать лодку для прогулки по глади озера.

Музей народных искусств

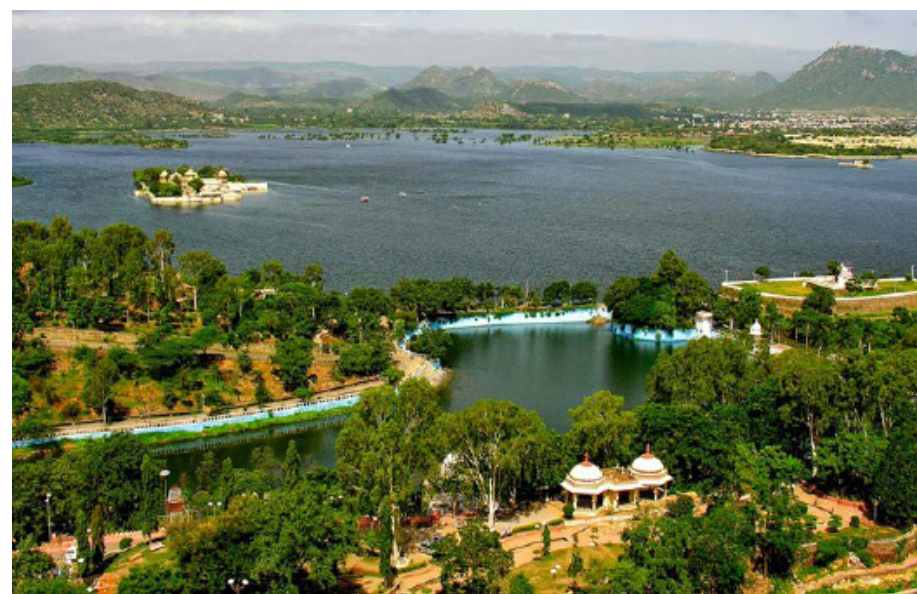
Музей народных искусств содержит интересную коллекцию индийского фольклорного искусства, включая одежду, украшения, кукол, маски, народные музыкальные инструменты, статуэтки божеств и живопись.



Дух Талай (Сад камней)



Розарий и Зоопарк



Озеро Пичхола

Самоса (вегетарианская)

Ингредиенты

Картофель - 1	Куркума - 2 щепотки	Тесто:
Лук - 2	Листья кориандра - 4 ст.л.	Мука высшего сорта -
Зеленый горошек, варёный - 4 ст.л	Имбирь, мелко нарезанный - 1 ст.л	3/4 чашки
Арахис, варёный - 4 ст.л	Тмин - 1 ч.л	Манная крупа - 1/4 стакана
Молотый красный перец - 3/4 ч.л	Масло - 2 ст.л	Масло/ топленное - 2 ст.л
Гарам масала (смесь специй) - 1/2 ч.л.	Соль - по вкусу	Соль - 1/2 ч.л.
Молотый кориандр - 1ч.л.	Чат масала молотый - 3/4 ч.л	Разрыхлитель - 1 щепотка

Приготовление

* Смешайте муки высшего сорта, манную крупу, соль, разрыхлитель и масло в рыхлом смеси в миске. Добавьте воды, вымешивая до тех пор, пока тесто не станет однородным, мягким. Замесите в течение 5-7 минут и сделайте тесто эластичным и оставьте на 1/2 часа до приготовления начинки. Хранить тесто завернутым, чтобы избежать высыхания.

* Приготовьте картофель и горох + арахис до мягкости в скороварке. Очистите кожу картофеля и нарежьте его кубиками. Нагрейте сковороду и масло, добавьте тмин. Обжарьте имбирь и нарезанный лук в течение 2 минут на среднем огне. Добавьте приготовленные арахис и зеленый горошек, а также специи (молотый красный перец, кориандр, гарам масала и чат масала) и быстро помешивайте.

* Добавьте 1/4 стакана воды и варите в течение 2 минут. Добавьте картофель и хорошо перемешивайте. Добавьте листья кориандра и тушите в течение 2 минут до готовности начинки. Начинка не должна быть слишком сухой или жидкой.

* Снова замесите тесто и разделите на 12-14 кусочков и скатывайте из каждого шарик. Раскатайте тонкий круг и разрежьте ножом на 2 равные части.

* Проведите по краям получившегося полукруга мокрым пальцем, соедините два угла и защипните края так, чтобы получились открытые конусы. Заполняйте конус начинкой на две трети.

* Нагревайте в сковороде масло и погружайте в него 3-4 самосы одновременно. Жарьте на среднем огне, переворачивая, пока обе стороны не зарумянятся. Выложите на бумажные полотенца, чтобы стек лишний жир, и подавайте горячими с томатным чатни.

